

金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」「プロダクトガバナンスに関する補充原則」との対応関係表

金融事業者の名称	東京海上ウエスト少額短期保険株式会社
■取組方針掲載ページのURL :	https://www.twssi.co.jp/company/customer_01.html
■取組状況掲載ページのURL :	https://www.twssi.co.jp/company/customer_02.html

原 則		実施・不実施	取組方針の該当箇所	取組状況の該当箇所
原則 2 注	【顧客の最善の利益の追求】 金融事業者は、高度の専門性と職業倫理を保持し、顧客に対して誠実・公正に業務を行い、顧客の最善の利益を図るべきである。金融事業者は、こうした業務運営が企業文化として定着するよう努めるべきである。	実施	運営方針1:お客様の声を活かした業務運営 運営方針3:保険募集 運営方針5:運営方針の浸透に向けた取組み	運営方針1:(※1)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針1) 運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針5:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針5:運営方針の浸透に向けた取組み P8~9
原則 3 注	金融事業者は、顧客との取引に際し、顧客本位の良質なサービスを提供し、顧客の最善の利益を図ることにより、自らの安定した顧客基盤と収益の確保につなげていくことを目指すべきである。	実施	運営方針1:お客様の声を活かした業務運営 運営方針3:保険募集 運営方針5:運営方針の浸透に向けた取組み	運営方針1:(※1)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針1) 運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針5:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針5:運営方針の浸透に向けた取組み P8~9
原則 4 注	【利益相反の適切な管理】 金融事業者は、取引における顧客との利益相反の可能性について正確に把握し、利益相反の可能性がある場合にこそ、当該利益相反を適切に管理すべきである。金融事業者は、そのための具体的な対応方針をあらかじめ策定すべきである。	実施	運営方針6:利益相反等の管理	運営方針6:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針6:利益相反等の管理 P10
原則 5 注 1	金融事業者は、利益相反の可能性を判断するに当たって、例えば、以下の事情が取引又は業務に及ぼす影響についても考慮すべきである。 ・金融商品の販売に携わる金融事業者が、金融商品の販売への販売・推奨等に伴って、当該商品の提供会社から、委託手数料等の支払を受ける場合 ・金融商品の販売に携わる金融事業者が、同一グループに属する別の会社から提供を受けた商品を販売・推奨等する場合 ・同一主体又はグループ内に法人営業部門と運用部門を有しており、当該運用部門が、資産の運用先に法人営業部門が取引関係等を有する企業を選ぶ場合	実施	運営方針6:利益相反等の管理	運営方針6:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針6:利益相反等の管理 P10
原則 4 注 2	【手数料等の明確化】 金融事業者は、料金を問わず、顧客が負担する手数料その他の費用の詳細を、当該手数料等がどのようなサービスの対価に関するものかを含め、顧客が理解できるよう情報提供すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
原則 5 注 3	【重要な情報の分かりやすい提供】 金融事業者は、顧客との情報の非対称性があることを踏まえ、上記原則4に示された事項のほか、金融商品・サービスの販売・推奨等に係る重要な情報を顧客が理解できるよう分かりやすく提供すべきである。	実施	運営方針3:保険募集 運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス)	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針4:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス) P6~7
原則 5 注 4	重要な情報には以下の内容が含まれるべきである。 ・顧客に対して販売・推奨等を行う金融商品・サービスの基本的な利益(リターン)、操作その他のリスク、取扱い条件 ・顧客に対して販売・推奨等を行う金融商品の組成に携わる金融事業者が販売対象として想定する顧客属性 ・顧客に対して販売・推奨等を行う金融商品・サービスの選定理由(顧客のニーズ及び意向を踏まえたものであると判断する理由を含む) ・顧客に販売・推奨等を行う金融商品・サービスについて、顧客との利益相反の可能性がある場合には、その具体的な内容(第三者から受け取る手数料等を含む)及びこれに取引又は業務に及ぼす影響	実施	運営方針3:保険募集 運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス)	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針4:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス) P6~7
原則 5 注 5	金融事業者は、複数の金融商品・サービスをパッケージとして販売・推奨等する場合には、個別に購入することができるか否かを顧客に示すとともに、パッケージ化する場合としない場合に顧客が比較することが可能となるよう、それをその重要な情報について提供すべきである((注2)~(注5)は手数料等の情報を提供する場合においても同じ)。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
原則 5 注 6	金融事業者は、顧客の取引経験や金融知識を考慮の上、明確、平易であって、誤解を招くことのない确实な内容の情報提供を行うべきである。	実施	運営方針3:保険募集 運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス)	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針4:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス) P6~7
原則 5 注 7	金融事業者は、顧客に対して販売・推奨等を行う金融商品・サービスの複雑さに見合った情報提供を、分かりやすくて行うべきである。単純でリスクの高い商品の販売・推奨等を行う場合には、商品の簡潔な情報提供する一方、複雑又はリスクの高い商品の販売・推奨等を行う場合には、顧客において同様の商品の内容と比較することが容易となるように配意した資料を用いて、リスクとリターンの関係など基本的な構造を含め、より分かりやすくなる情報を提供がなされるよう工夫すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
原則 5 注 8	金融事業者は、顧客に対して情報を提供する際には、情報を重要性に応じて区別し、より重要な情報については特に強調するなどして顧客の注意を促すべきである。	実施	運営方針3:保険募集 運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス)	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針4:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス) P6~7
原則 6 注 1	【顧客にふさわしいサービスの提供】 金融事業者は、顧客の資産状況、取引経験、知識及び取引目的・ニーズを把握し、当該顧客にふさわしい金融商品・サービスの組成、販売・推奨等を行るべきである。	実施	運営方針3:保険募集 運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス)	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針4:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス) P6~7
原則 6 注 2	金融事業者は、金融商品・サービスの販売・推奨等に間に、以下のように留意すべきである。 ・顧客の意向を確認した上で、まず、顧客のライフプラン等を踏まえた目標資産額や安全資産と投資資産の適切な割合を検討し、それにに基づき、具体的な金融商品・サービスの提案を行ってこと ・具体的な金融商品・サービスの提案は、自らが取り扱う金融商品・サービスについて、各業法の特例規定(規制緩和)に、類似商品・サービスや代替商品・サービスの内容(手数料を含む)と比較しながら行うこと ・金融商品・サービスの販売後において、顧客の意向に基づき、長期的な視点にも配慮した適切なフォローアップを行うこと	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
原則 6 注 3	金融事業者は、複数の金融商品・サービスをパッケージとして販売・推奨等する場合には、当該パッケージ全方が当該顧客にふさわしかついて留意すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
原則 6 注 4	金融商品の組成に携わる金融事業者は、商品の組成に当たり、商品の特性等を踏まえて、販売対象として想定する顧客属性を特定・公表するとともに、商品の販売に携わる金融事業者においては、それを十分に理解し上での責任の下、顧客の適合性を判断し、金融商品の販売を行すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
	金融事業者は、特に、複数又はリスクの高い金融商品の販売・推奨等を行う場合や、金融取引被害を受けやすい属性の顧客グループに対して商品の販売・推奨等を行う場合には、商品や顧客の属性に応じ、当該商品の販売・推奨等が適當かつ慎重に審査すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)

注5	金融事業者は、従業員がその取り扱い金融商品の仕組み等に係る理解を深めるよう努めるとともに、顧客に対して、その属性に応じ、金融取引に関する基本的な知識を得られるための情報提供を積極的に行なうべきである。	実施	運営方針3:保険募集 運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス)	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5 運営方針4:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針4:保険金のお支払い(損害サービス) P6~7
注6	金融商品の販売に携わる金融事業者は、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、製版全体として顧客の最善の利益を実現するため、金融商品の相成に携わる金融事業者に加し、金融商品を実際に入れる顧客属性に応じる取扱いや金融商品の反応や販売状況に関する情報を提供するとともに、金融商品の相成に携わる金融事業者との連携を図るべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
注7	金融商品の販売に携わる金融事業者は、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、プロダクトガバナンスの実効性を確保するため金融商品の組成に携わる金融事業者においてどのよう取組みが行われているかの把握に努め、必要に応じて、金融商品の組成に携わる金融事業者や商品の選定等に活用すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
原則7	【従業員に対する適切な動機づけの枠組み等】 金融事業者は、各原則(これらに付されている注を含む)に関して実施する内容及び実施しない代わりに講じる代替案の内容について、これらに携わる従業員に周知するとともに、当該従業員の業務を支援・検証するための体制を整備すべきである。	実施	運営方針1:お客様の声を活かした業務運営 運営方針5:運営方針の浸透に向けた取組み	運営方針1:(※1)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針1) 運営方針5:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針5:運営方針の浸透に向けた取組み P8~9
補充原則1	【基本理念】 金融商品の組成に携わる金融事業者は、金融商品やサービスの提供を通じて、顧客に付加価値をもたらすとともに自身の経営を持続可能なものとするために、金融商品の組成に携わる金融事業者の経営者として十分な責任を有する者のリーダーシップの下、顧客により良い金融商品を提供するための理念を明らかにし、その理念に沿ったガバナンスの構築と実践を行なうべきである。	実施	運営方針1:お客様の声を活かした業務運営	運営方針1:(※1)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針1)
補充原則2	【体操整飾】 金融商品の組成に携わる金融事業者は、顧客により良い金融商品を提供するための理念を踏まえ、金融商品のライドバックガバナンスの実効性や構成・提供・管理の各プロセスにおける品質管理の実効性を確保するため、必要な場合には、社外取締役や外部の識者のかか、ファンドの評価等を行う第三者機関等からの意見を取り入れた取組みを検討すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注1	金融商品の組成に携わる金融事業者は、金融商品の組成から最優に至る金融商品のライフサイクル全体を通じプロダクトガバナンスの実効性や構成・提供・管理の各プロセスにおける品質管理の実効性を確保するため、監修部門等による検証の枠組みを整備すべきである。その事業規模や提供する金融商品の特性等に応じて、必要な場合には、社外取締役や外部の識者のかか、ファンドの評価等を行う第三者機関等からの意見を取り入れた取組みを検討すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注2	金融商品の組成に携わる金融事業者は、プロダクトガバナンスの実効性に関する検証等を踏まえ、適時にプロダクトガバナンスの確実化に関する体制を整備などPQA サイクルを確立すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
補充原則3	【金融商品の組成時の対応】 金融商品の組成に携わる金融事業者は、顧客の真のニーズを想定した上で、組成する金融商品がそのニーズに最も合致するものを勘案し、商品の持続可能性や金融商品としての合理性等を検証すべきである。 また、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、顧客の最善の利益を実現する観点から、販売対象として適切な顧客属性を設定し、金融商品の販売に携わる金融事業者において十分な理解が達成されるよう情報連携すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注1	金融商品の組成に携わる金融事業者は、組成する金融商品が中長期的に持続可能な商品であるかを検証するとともに、恣意性が生じない適切な検証期間の下で!スクリーニングコストの合理性を検証すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注2	金融商品の組成に携わる金融事業者は、想定顧客属性を特定するに当たっては、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、顧客の資産状況、取引経験、如拠及び取引目的のニーズ等を基本として具体的に定めべきであり、必要な場合には、元本償却のおそれのある商品について、元本確保を目的とする顧客等を特定すべきである。 顧客等例えば、元本償却のおそれのある商品について、元本確保を目的とする顧客等を特定すべきである。 また、複雑な金融商品や費用・分配・手法等が特殊な金融商品についてでは、どのような顧客ニーズに合致させるか組成しているのか、また、それが当該金融商品に適切に反映されているか検証を行い、より詳細な想定顧客属性を慎重に特定すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
注3	金融商品の組成に携わる金融事業者は、製版全体として適最な金融商品を顧客に提供するため、顧客のニーズの把握や想定顧客属性の特徴に当たり、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、金融商品の販売に携わる金融事業者の情報連携や必要に応じて実態把握のための調査等に取り組むべきである。 また、金融商品の販売後の商品の実効性を高める観点から、金融商品の販売に携わる金融事業者との間で連携すべき情報を等について、事前に取決めを行なうべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
補充原則4	【金融商品の組成後の対応】 金融商品の組成に携わる金融事業者は、金融商品の組成時に想定していた商品性が確保されているかを継続的に検証し、その結果を金融商品の改善や見直しにつなげるとともに、商品構成・提供・管理のプロセスを含めたプロダクトガバナンスの体制全般の見直しに当たり、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、金融商品の組成に携わる金融事業者との情報連携や必要に応じて実態把握のための調査等に取り組むべきである。 また、複雑な金融商品や費用・分配・手法等が特殊な金融商品についてでは、どのような顧客ニーズに合致しているのか、また、それが当該金融商品に適切に反映されているか検証を行い、より詳細な想定顧客属性を慎重に特定すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注1	金融商品の組成に携わる金融事業者は、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、商品組成後の検証に当たっては、恣意性が生じない適切な検証期間の下で!スクリーニングコストの合理性を検証すべきである。当該金融商品により供給しようとしている付加価値の提供が達成できない場合は、金融商品の改善、他の金融商品との併用、線上債権等の検討を行うとともに、その後の商品組成・提供・管理のプロセスを含めたプロダクトガバナンス体制の見直しにも、必要に応じて活用すべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注2	金融商品の組成に携わる金融事業者は、商品の複雑さやリスク等の金融商品の特性等に応じて、商品組成後の検証に必要に応じて情報の提供を金融商品の販売に携わる金融事業者から受け取るべきである。情報連携すべき内容は、より良い金融商品を提供するための顧客ニーズの実効性のあるものであるべきであり、実際に利用する顧客属性に応じて情報連携する。例えば、元本償却のおそれのある商品等も考慮される。 また、金融商品の販売後での商品の実効性を高める観点から、金融商品の販売に携わる金融事業者との間で連携すべき情報を等について、事前に取決めを行なうべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注3	金融商品の組成に携わる金融事業者は、運用の外部委託を行う場合、外部委託先における運用についても検証の対象とし、その結果を踏まえて、必要に応じて金融商品の改善や見直しを行なうべきである。金融商品の組成に携わる金融事業者と金融商品の販売に携わる金融事業者の間で連携する情報については、必要に応じて外部委託先にも連携すべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
補充原則5	【顧客に対する分かりやすい情報提供】 金融商品の組成に携わる金融事業者は、顧客に対し、自ら又は必要に応じて金融商品の販売に携わる金融事業者を通じて、その運用体制について個々の金融商品の商品性に応じた情報提供を行うべきである。例えば、運用を行う者の判断が重要な金融商品については、当該金融事業者のビジネスモデルに応じて、運用責任者や運用の責任を実質に負う者について、本人の同意の下、氏名、業務実績、投資哲学等情報を提供し、又は運用チームの構成や事業実績等を情報提供するべきである。	実施	運営方針2:商品・サービスの開発・改定	運営方針2:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針2:商品・サービスの開発・改定 P2~3
注1	金融商品の組成に携わる金融事業者は、金融商品の商品性に関する情報についても、金融商品の販売に携わる金融事業者と連携して、分かりやすい情報提供を行うべきである。	非該当	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)	金融庁「顧客本位の業務運営に関する原則」との対応関係表の注釈(※)
注2	金融商品の組成に携わる金融事業者は、金融商品の販売に携わる金融事業者と連携して、分かりやすい情報提供を行うべきである。	実施	運営方針3:保険募集	運営方針3:(※2)お客様本位の業務運営方針に基づく取組み状況(運営方針2~6)運営方針3:保険募集 P4~5

【照会先】

部署	カスタマーサービス部
連絡先	info@twssi.co.jp